



Корпорация
МСП

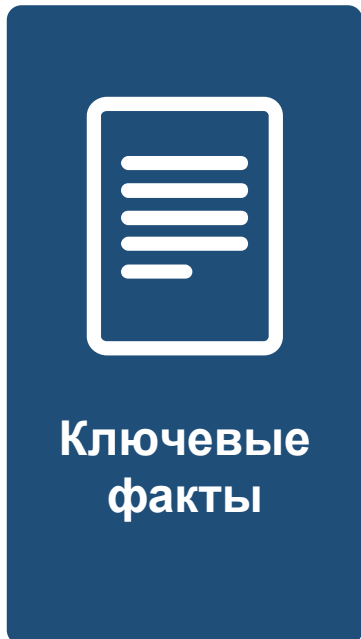
Финансовая поддержка субъектов МСП

Москва, 2020 г.

АО «Федеральная корпорация по развитию малого и среднего предпринимательства»



➤ Корпорация – институт развития в сфере малого и среднего предпринимательства



➤ Осуществляет деятельность в соответствии с Федеральным законом от 24.07.07 №209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации»

➤ Акционерами Корпорации являются Российская Федерация (в лице Федерального агентства по управлению государственным имуществом) и государственная корпорация «Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)»

➤ Акционерное общество «Российский Банк поддержки малого и среднего предпринимательства» (АО «МСП Банк») является дочерним обществом Корпорации

➤ Корпорация обеспечивает исполнение обязательств, принятых на себя АО «НДКО «АКГ»

НГС: Целевая трехуровневая модель оказания гарантийной поддержки субъектам МСП и объектам инфраструктуры поддержки субъектов МСП

	Продукты	Лимит гарантийной поддержки	Плановый объем 2020 г.	Каналы продаж	Организации - источники поступления заявок
Корпорация	<ul style="list-style-type: none"> Предоставление гарантий для средних и крупных проектов Предоставление поручительств в рамках Программы стимулирования кредитования субъектов МСП, а также поручительств по облигациям 	От 25 млн рублей*	66,8 млрд руб.	<ul style="list-style-type: none"> Банковские каналы Небанковские каналы Прямые каналы 	<ul style="list-style-type: none"> Банки-партнеры Отраслевые ассоциации/общественные организации Центры поддержки предпринимательства Федеральные и региональные органы исполнительной власти МСП Банк и РГО
МСП Банк	<ul style="list-style-type: none"> Предоставление гарантий в рамках федеральных законов 223-ФЗ и 44-ФЗ 	-	27,3 млрд руб.	<ul style="list-style-type: none"> Небанковские каналы 	<ul style="list-style-type: none"> Многофункциональные центры предоставления государственных и муниципальных услуг Центры поддержки предпринимательства
86 РГО	<ul style="list-style-type: none"> Предоставление поручительств в рамках «поточных» технологий 	До 25 млн рублей	45 млрд руб.	<ul style="list-style-type: none"> Банковские каналы Небанковские каналы 	<ul style="list-style-type: none"> Федеральные и региональные органы исполнительной власти Корпорация МСП
Итого НГС			139,1 млрд рублей		

* От 5 млн рублей до 25 млн рублей: при отказе РГО/ в объеме до 25% от планового годового объема выдачи гарантий и при условии выполнения РГО плановых показателей по объемам выдачи поручительств в текущем году.



**Корпорация
МСП**

1. Механизм гарантийной поддержки Корпорации

Предоставление независимых гарантий Корпорации для обеспечения кредитов (займов) малому и среднему предпринимательству в финансовых организациях-партнерах

1 Сведения о заемщике внесены в единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства

2 Любые виды предпринимательской деятельности

3 Регистрация бизнеса на территории Российской Федерации

4 Отсутствие отрицательной кредитной истории по кредитам с гарантией Корпорации

5 Отсутствие просроченной задолженности по налогам, сборам и т.п. более 50 тыс. рублей

6 Не применяются процедуры несостоятельности (банкротства)

1. Соответствие требованиям по структуре уставного капитала

2. Выручка | Не более 2 млрд рублей

3. Персонал | Не более 250 человек



Поддержка НЕ оказывается

- Игровой бизнес;
- Производство и реализация подакцизных товаров (ст. 181 НК РФ);
- Добыча и реализация полезных ископаемых (ст. 337 НК РФ);
- Участники соглашений о разделе продукции;
- Кредитные организации;
- Страховые организации;
- Инвестиционные фонды;
- Негосударственные пенсионные фонды;
- Профессиональные участники рынка ценных бумаг;
- Ломбарды.

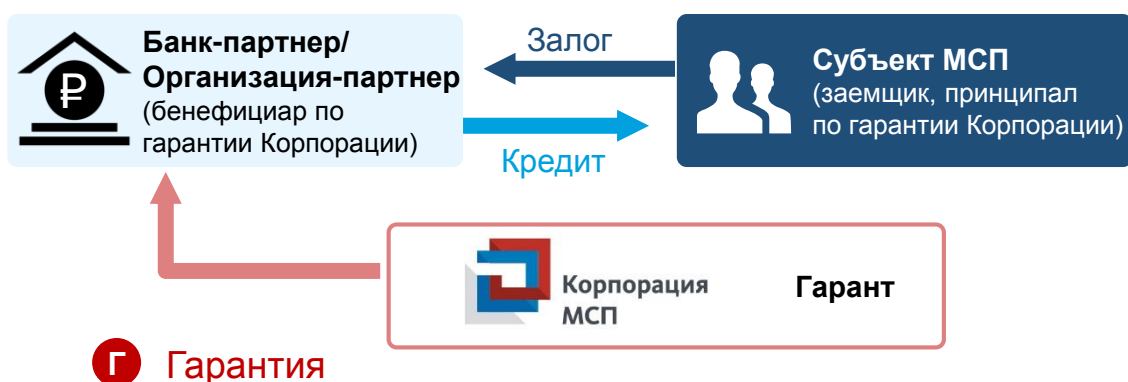


Независимая гарантия Корпорации

Оформленная в соответствии с требованиями действующего законодательства Российской Федерации независимая гарантия, в соответствии с которой Корпорация обязывается перед Банком/Организацией-партнером отвечать за исполнение субъектом МСП (Принципалом) его обязательств по кредитному договору/договору займа/лизинга

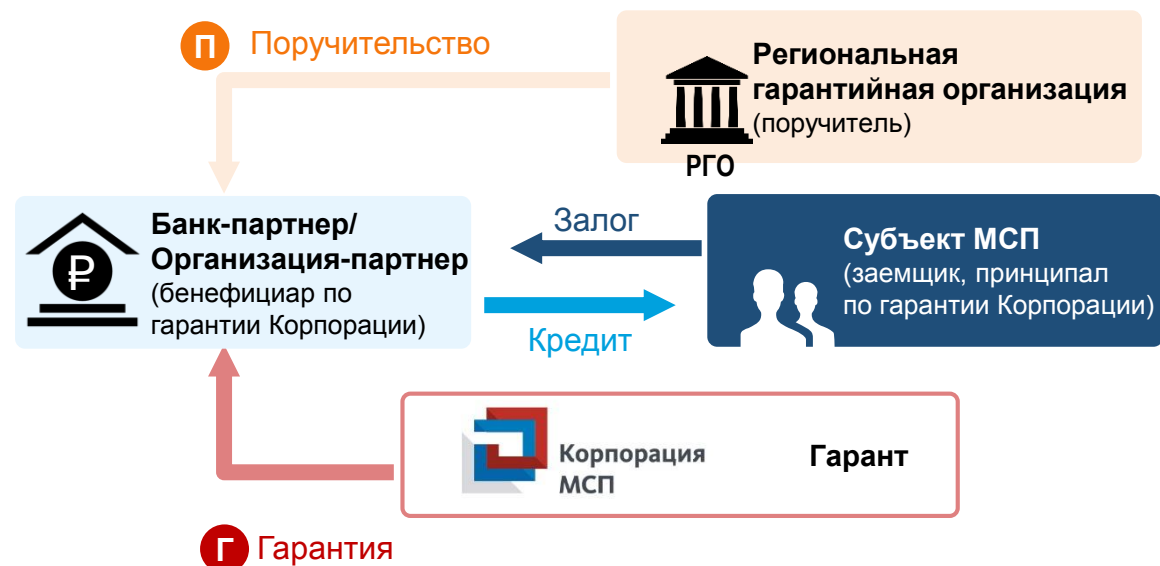
Схема взаимодействия

Без участия Региональной гарантийной организации



- Г** Независимая гарантия в размере до:
- 50% суммы кредита (основной долг)
 - 70% суммы кредита, выданного сельхозкооперативу или члену сельхозкооператива
 - 70% от суммы гарантии исполнения контракта, суммы кредита на исполнение контракта
 - 100% от суммы кредита для стартап проектов (сумма гарантии не более 50 млн рублей, проект реализуется в определенных направлениях)
 - 70% от суммы кредита для стартапов и быстрорастущих инновационных, высокотехнологичных предприятий («газелей»)

С участием Региональной гарантийной организации



$$\text{П} + \text{Г} = 50-75\% \text{ суммы кредита}$$

- П** Поручительство РГО за исполнение субъектом МСП обязательств в рамках собственного лимита РГО
При сумме общего гарантийного обеспечения Корпорации и РГО по согарантии до 25 млн рублей поручительство РГО предоставляется в размере 20% от указанного общего гарантийного обеспечения, но не более собственного лимита РГО
- Г** Независимая гарантия Корпорации на часть непокрытой поручительством РГО суммы кредита



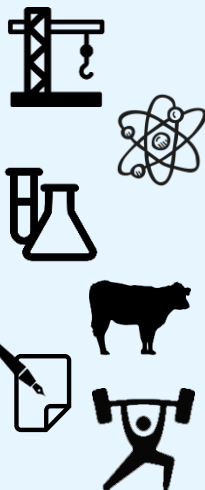
Основные продукты
(для субъектов МСП)

- Прямая гарантия для инвестиций
- Прямая гарантия для обеспечения кредитов с целью пополнения оборотных средств
- Прямая гарантия для лизинга
- Согарантия
- Синдицированная гарантия



Продукты для участников
**государственных и
муниципальных закупок**
(44-ФЗ и 223-ФЗ)

- Прямая гарантия для обеспечения гарантии исполнения контракта
- Прямая гарантия для обеспечения кредитов на исполнение контрактов



Продукты для **субъектов
МСП в приоритетных
сферах деятельности**

- Прямая гарантия для застройщиков
- Прямая гарантия для развития сельхозкооперации
- Прямая гарантия для лизинга в сфере сельского хозяйства
- Прямая гарантия для быстрорастущих инновационных, высокотехнологичных предприятий (газелей)
- Прямая гарантия для стартапов
- Прямая гарантия для начинающих предпринимателей старше 45 лет
- Согарантия для экспортеров
- Согарантия для сельхозкооперативов
- Согарантия для быстрорастущих инновационных, высокотехнологичных предприятий (газелей)
- Согарантия для занятости лиц старше 45 лет
- Согарантия для развития физической культуры и спорта
- Прямая гарантия для обеспечения кредитов предприятиям, зарегистрированным в Республике Крым или г. Севастополь
- Согарантия для Дальнего Востока, Северного Кавказа, моногородов и ЗАТО
- Прямая гарантия для субъектов МСП, пострадавших в результате ЧС федерального характера, Согарантия для ЧС
- Прямая гарантия для индустриальных парков
- Прямая гарантия для микрофинансовых организаций и лизинговых компаний
- Прямая гарантия для обеспечения финансирования самозанятых граждан (МФО) *(вступит в силу с даты вступления в силу изменений в ФЗ № 209 о распространении мер поддержки на самозанятых граждан)*
- Прямая гарантия для факторинговых компаний
- Согарантия (применяется для микрофинансовых организаций)



КРЫМ
ДФО СКФО ЗАТО
МОНОГОРОДА

Продукты для субъектов
МСП,
**зарегистрированных в
приоритетных регионах
и городах**



ИНФРАСТРУКТУРА
МСП

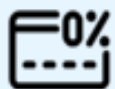
Продукты для
**организаций
инфраструктуры
поддержки субъектов
МСП**



Срок гарантии

до 15 лет

в зависимости от условий конкретного продукта



Вознаграждение за
гарантию

0,75% годовых

0,5 % годовых (при сумме гарантии 500 млн руб. и более) от суммы гарантии за весь срок действия гарантии

Для отдельных гарантийных продуктов

0,4% годовых для субъектов МСП-застройщиков, применяющих счета эскроу;

1% годовых для субъектов МСП, осуществляющих деятельность в сфере торговли



Порядок уплаты
вознаграждения

Единовременно / ежегодно / 1 раз в полгода / ежеквартально



Сумма гарантийного
покрытия

до 50% от суммы кредита

до 70% от суммы кредита в рамках продуктов для участников закупок, для «газелей» и для начинающих предпринимателей старше 45 лет, для стартапов, в рамках гарантии для развития сельхозкооперации, а также в рамках продукта «Согарантия»

до 75% в рамках продуктов «Согарантия для Дальнего Востока, Северного Кавказа, моногородов и ЗАТО», «Согарантия для экспортеров», «Согарантия для сельхозкооперативов», «Согарантия для «газелей», «Согарантия для занятости лиц старше 45 лет», «Согарантия для развития физической культуры и спорта», «Согарантия для ЧС»

до 100 % от суммы кредита в рамках гарантии для стартапов

до 20% покупной/балансовой (остаточной) стоимости предмета лизинга, **но не более 20 млн рублей** для продуктов «Прямая гарантия для лизинга», «Прямая гарантия для лизинга в сфере сельского хозяйства»



Обеспечение

до 100 млн не требуется,

от 100 млн рублей последзалог/созалог/поручительство

Технология предоставления гарантий участниками НГС. Стандартная процедура

- Взаимодействие с участниками НГС по вопросу получения гарантии осуществляет Банк-партнер или Организация-партнер
- Комплект документов для получения гарантии аналогичен комплекту документов для получения кредита (дополнительные документы не запрашиваются)



Процедура предоставления гарантий Корпорации без повторного андеррайтинга

Этапы рассмотрения заявок:

- Шаг 1 – Получение Корпорацией заявки на гарантию от аккредитованного Банка-партнера с сокращенным пакетом документов
- Шаг 2 – Верификация заявки и идентификация заемщика.
- Шаг 3 – Принятие решения о выдаче гарантии и информирование Банка-партнера.

Срок рассмотрения
заявки –
3 рабочих дня

* Для банковских гарантий в рамках ФЗ 223-ФЗ и 44-ФЗ

**10 рабочих дней при сумме от 25 млн рублей

Ключевые требования к проектам для принятия на рассмотрение в рамках «корпоративного» канала:

1. Регистрация заявителя (инициатора проекта) на Портале Бизнес-навигатора МСП <https://smbn.ru>.
2. Сумма проекта более 200 млн рублей, а также стартапы и быстрорастущие инновационные, высокотехнологичные компании («газели»)).
3. Проект соответствует Приоритетным отраслям экономики.
4. Проект находится в высокой стадии проработки субъектом МСП (соответствует требованиям (чек-лист) и заполнена форма «Резюме проекта»).
5. Проект пользуется поддержкой органов власти субъекта Российской Федерации и/или входит в список приоритетных проектов, реализуемых на территории субъекта Российской Федерации.



- **Сельское хозяйство**, включая производство сельскохозяйственной продукции, а также предоставление услуг в этой отрасли экономики, в том числе в целях обеспечения импортозамещения и развития несырьевого экспорта
- **Обрабатывающее производство**, в том числе производство пищевых продуктов, первичная и последующая (промышленная) переработка сельскохозяйственной продукции, в том числе в целях обеспечения импортозамещения и развития несырьевого экспорта
- Производство и распределение **электроэнергии, газа и воды**
- **Строительство**, в том числе в рамках развития внутреннего туризма
- **Транспорт и связь**
- **Туристская деятельность** и деятельность в области туристской индустрии в целях развития внутреннего туризма
- **Здравоохранение**
- **Сбор, обработка и утилизация отходов**, в том числе отсортированных материалов, а также переработка металлических и неметаллических отходов, мусора и прочих предметов во вторичное сырье
- Отрасли экономики, в которых реализуются **приоритетные направления развития науки, технологий и техники** в Российской Федерации, а также **критические технологии** Российской Федерации, перечень которых утвержден **Указом Президента Российской Федерации от 07 июля 2011 г. № 899** «Об утверждении приоритетных направлений развития науки, технологий и техники в Российской Федерации и перечня критических технологий Российской Федерации».
- Отрасли экономики, предназначенные для инновационного развития согласно Стратегии инновационного развития Российской Федерации на период до 2020 года, утвержденной распоряжением Правительства Российской Федерации от 8 декабря 2011 г. № 2227-р (**ядерные технологии; авиастроение; судостроение; программное обеспечение; вооружение и военная техника; образовательные услуги; космические услуги и производство ракетно-космической техники**);
- **Приоритеты и перспективы научно-технологического развития Российской Федерации**, предусмотренные Стратегией научно-технологического развития Российской Федерации, утвержденной **Указом Президента Российской Федерации от 1 декабря 2016 г. № 642**;
- **поставка товаров, выполнение работ, оказание услуг**, включенных в перечни товаров, работ, услуг, **удовлетворяющих критериям отнесения к инновационной продукции, высокотехнологичной продукции**, утвержденные заказчиками в соответствии с Федеральным законом от 18 июля 2011 г. № 223-ФЗ «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц» и размещенные в единой информационной системе в сфере закупок».

Определение Стартапа*

1. Субъект МСП, с даты регистрации которого на дату представления заявки на получение гарантии прошло не более 5 лет, или субъект МСП, который с даты государственной регистрации не осуществлял производство (реализацию услуги) или осуществлял в незначительном** объеме;
2. Соответствие одному из следующих критериев:
 - Проект реализуется в высокотехнологичных отраслях (информационные технологии, биотехнологии, робототехника, станкостроение, фармацевтика) и (или) в отраслях экономики, в которых реализуются приоритетные направления развития науки, технологий и техники, а также критические технологии Российской Федерации, утвержденные Указом Президента Российской Федерации от 7 июля 2011 г. № 899;
 - Проект реализуется в Приоритетной отрасли экономики с использованием инноваций или высоких технологий, позволяющих вывести на рынок новый продукт или продукт с более высокими качественными характеристиками по сравнению с существующими аналогичными продуктами на рынке или экспортно ориентированный импортозамещающий продукт

Требования к проектам

1. Высокая стадия готовности проекта (наличие бизнес-плана, финансовой модели, проектно-сметной и разрешительной документации); наличие проектной команды;
2. Наличие документов, подтверждающих предпосылки финансовой модели (в том числе независимая маркетинговая и технологическая экспертизы);
3. Погашение кредитов осуществляется за счет денежного потока от реализации проекта.

Требования к заемщикам

1. Соответствие определению Стартапа.
2. Доля собственного участия не менее 10% от бюджета проекта без учета процентов на инвестиционной фазе.

*согласно Правилам взаимодействия банков с АО «Корпорация «МСП»

**незначительный объем производства (реализации услуги) определяется как доля менее 25% от максимального объема производства (реализации услуги), запланированного бизнес-планом проекта

Определение «Газели»*

Субъект МСП, соответствующий критериям отнесения к быстрорастущим инновационным, высокотехнологичным предприятиям, утвержденным рабочей группой по вопросам оказания поддержки субъектам малого и среднего предпринимательства высокотехнологичных секторов экономики, в том числе внедряющим инновации, осуществляющим проекты в сфере импортозамещения и (или) производящим экспортную продукцию и услуги, созданной АО «Корпорация «МСП» и иными институтами развития.

Основные критерии:

- Базовые требования к заемщикам*;
- Деятельность осуществляется в Приоритетных отраслях экономики;
- Среднегодовой темп роста (CAGR)** выручки за 3 последние года не менее 20%;
- Наличие документов, подтверждающих права субъекта МСП на результаты интеллектуальной деятельности и приравненные к ним средства индивидуализации, предусмотренные Гражданским кодексом Российской Федерации.

Требования к заемщикам

1. Соответствие определению «Газели».
2. Осуществление деятельности не менее 3 лет;
3. Деятельность субъекта МСП осуществляется в Приоритетных отраслях экономики;
4. Среднегодовой темп роста выручки (CAGR) за 3 последних года составляет не менее 20%;
5. Имеются документы, подтверждающие права субъекта МСП на результаты интеллектуальной деятельности и приравненные к ним средства индивидуализации, предусмотренные Гражданским кодексом Российской Федерации;
6. Имеет по данным бухгалтерской отчетности за последний календарный год положительный финансовый результат;
7. Имеет по данным бухгалтерской отчетности за последний календарный год положительные чистые активы.

*согласно Правилам взаимодействия банков с АО «Корпорация «МСП»

** Совокупный среднегодовой темп роста, или среднегодовой темп роста с учетом сложных процентов (англ. Compound Annual Growth Rate, CAGR), представляет собой средний темп, с которым осуществленная инвестиция росла в течение периода более одного года, и рассчитывается по формуле:

$$CAGR = (V_n/V_0)^{(1/n)} - 1,$$

где V_0 – первоначальный размер выручки, V_n – конечный размер выручки, n – количество периодов (лет).



**Корпорация
МСП**

**2. Программа стимулирования кредитования
субъектов малого и среднего предпринимательства**

«ПРОГРАММА СТИМУЛИРОВАНИЯ КРЕДИТОВАНИЯ»

Ключевые условия Программы стимулирования кредитования

- Процентная ставка:
 - не более **9,1%** - для субъектов МСП в приоритетных отраслях экономики, лизинговой компании, факторинговой компании, МФО или организации, управляющей объектами инфраструктуры поддержки субъектов МСП;
 - не более **10,1%** - для субъектов МСП в прочих отраслях.
- Срок льготного фондирования **до 3 лет** (срок кредита может превышать срок льготного фондирования)
- Проекты **приоритетных отраслей экономики**:
 - Сельское хозяйство / предоставление услуг в этой области
 - Обрабатывающее производство, в т.ч. производство пищевых продуктов, первичная и последующая переработка с/х продуктов
 - Производство и распределение электроэнергии, газа и воды
 - Строительство, транспорт и связь
 - Внутренний туризм
 - Высокотехнологичные проекты
 - Деятельность в области здравоохранения
 - Деятельность по складированию и хранению
 - Деятельность предприятий общественного питания (за исключением ресторанов),
 - Деятельность в сфере бытовых услуг,
 - Сбор, обработка и утилизация отходов, в том числе отсортированных материалов, а также переработка металлических и неметаллических отходов, мусора и прочих предметов во вторичное сырье
- Размер кредита: от **3 млн рублей** до **1 млрд рублей** (общий кредитный лимит на заемщика - до **4 млрд рублей**)



**Корпорация
МСП**

3. Программа субсидирования процентной ставки, реализуемая Минэкономразвития при участии АО «Корпорация «МСП», выполняющей функции бэк-офиса, ставка 8,5%.

Постановление Правительства РФ от 30.12.2018 N 1764

"Об утверждении Правил предоставления субсидий из федерального бюджета российским кредитным организациям и специализированным финансовым обществам на возмещение недополученных ими доходов по кредитам, выданным в 2019 - 2024 годах субъектам малого и среднего предпринимательства, а также физическим лицам, применяющим специальный налоговый режим "Налог на профессиональный доход", по льготной ставке"

Ключевые условия Программы субсидирования

Условия	Параметры
Процентная ставка по кредиту для заемщика	До 8,5 % годовых *
Цели льготных кредитов	Инвестиционные и пополнение оборотных средств, рефинансирование инвестиционного кредита (приоритетные отрасли), на развитие предпринимательской деятельности
Размер кредита на инвестиционные цели	От 500 тыс. рублей до 2 млрд рублей
Размер кредита на пополнение оборотных средств	От 500 тыс. рублей до 500 млн рублей
Срок кредитного договора на инвестиционные цели	До 10 лет
Срок кредитного договора на пополнение оборотных средств	До 3 лет
Размер кредита на развитие предпринимательской деятельности	до 10 млн рублей
Срок кредита на развитие предпринимательской деятельности	до 5 лет
Заемщик по кредиту на развитие предпринимательской деятельности	микропредприятие, "самозанятые" граждане
Получатели субсидий	Уполномоченные банки, прошедшие отбор
Периодичность предоставления субсидии банкам	Ежемесячно

* По кредиту на развитие предпринимательской деятельности - до 9,95 % годовых

Приоритетные отрасли

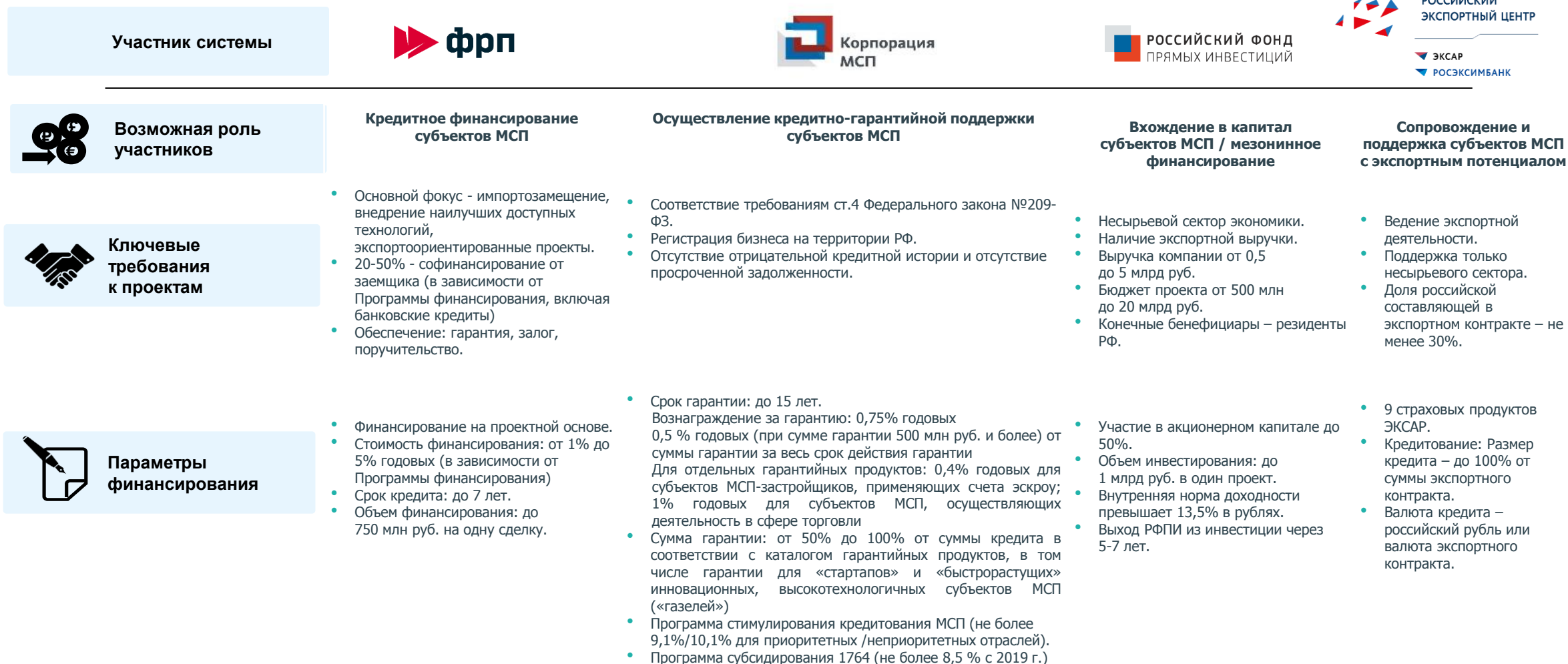
1. Сельское хозяйство
2. Строительство
3. здравоохранение
4. Образование
5. Обрабатывающее производство
6. Услуги в сфере туризма (внутреннего и въездного)
7. Деятельность в области культуры, спорта
8. Деятельность профессиональная, научная и техническая.
9. Информация и связь
10. Транспортировка и хранение
11. Водоснабжение, водоотведение, организация сбора, обработки и утилизации отходов
12. Деятельность гостиниц и предприятий общественного питания
13. Деятельность в сфере бытовых услуг
14. Производство и распределение электроэнергии, газа и воды
15. Розничная/оптовая торговля при условии заключения кредитного договора(соглашения) на инвестиционные цели
16. Розничная торговля на территории моногородов
17. Розничная/оптовая торговля на территориях ДФО, СКФО, Р.Крым и Севастополя, Арктическая зона
18. Розничная торговля при условии, что субъект малого предпринимательства является микропредприятием (за исключением случаев, указанных в пунктах 15 - 17)
19. Аренда (сдача внаем), за исключением предоставления по договорам финансовой аренды (лизинга), собственного недвижимого имущества (за исключением земельных участков, многоквартирных домов, жилых домов, квартир и иных жилых помещений) и собственного движимого имущества



**Корпорация
МСП**

5. Программа Инвестиционный лифт

Открытая система взаимодействия Федеральных организаций поддержки и Региональных институтов развития, направленная на оказание консолидированной поддержки субъектам МСП в сфере несырьевого экспорта, высоких технологий и импортозамещения **не менее чем двумя участниками данной системы**, в том числе в рамках совместных продуктовых решений.



В рамках Порядка взаимодействия институтов развития в 2016-2020 гг. одобрено финансирование 33 проектов общим бюджетом 28 388 млн рублей

На рассмотрении в рамках механизма Инвестиционный лифт находятся 7 проектов в области медицины, производства, разработки продуктов и технологических решений на базе нейротехнологий. Общий бюджет рассматриваемых проектов составляет 4 964 млн рублей.



**Корпорация
МСП**

6. Поддръжка субъектов МСП через Фонд «МИР»

ЗПИФ долгосрочных прямых инвестиций «МИР» (Фонд «МИР») – фонд широкого профиля, осуществляющий поддержку субъектов МСП путём предоставления прямых инвестиций и/или путём выдачи инвестиционных займов (мезонин). Пайщик Фонда «МИР» - АО «МСП Банк».

Управляющая компания АО «МИР» (УК «МИР») – акционерное общество, осуществляющее управление имуществом Фонда «МИР», 100% акций УК «МИР» принадлежит АО «Корпорация «МСП».

Сегменты работы Фонда «МИР»

- Проекты, получившие поддержку со стороны Корпорации и/или АО «МСП Банк».
- Проекты, получившие поддержку со стороны партнеров Корпорации: участников Программы «Инвестиционный лифт»; партнёров, реализующих программы поддержки МСП (Сектор Роста Московская биржа, ВЭБ Инновации, Российская венчурная компания, Фонд содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере, Национальная технологическая инициатива).

Критерии и требования к Проектам

- Проект МСП должен находиться на этапе роста/расширения бизнеса: завершены НИОКР, начато производство, имеется успешный опыт реализации продукции и растущий рынок сбыта.
- Проект МСП масштабируем – способен увеличивать объемы производства и продаж, может быть реализован в других регионах России.
- Проект МСП реализуется в приоритетной отрасли экономики*
- Команда Проекта располагает необходимым профессиональным опытом запуска производства и продвижения продуктов.
- Ключевыми документами по проекту являются бизнес-план и финансовая модель проекта; особое внимание в бизнес-плане должно быть уделено рынку сбыта и продажам продукции.

*В соответствии с приоритетами АО «Корпорация «МСП».

Продукт

Параметры продукта

Схема участия

1

Капитал для МСП



Объем финансирования	15-250 млн. руб.
Целевая норма доходности	15%
Целевая доля участия	от 34% до 49,99%
Срок участия	не более 5 лет

Вход в проект: вклад в капитал компании (cash-in), заключение инвестиционного соглашения и опционов.

Выход из проекта:

- Через опционы:
 - PUT-опцион АО «МИР» на продажу своей доли Инициатору проекта;
 - CALL-опцион Инициатора проекта на выкуп доли МИР.
- Продажа доли стратегическому инвестору.

- Субъект МСП должен сформировать капитал на балансе проектной компании в размере 50,01-66% долей.
- Участие в органах управления компании с правом вето по финансовым вопросам.
- Выход из проекта осуществляется через реализацию опционов или путем продажи доли стратегическому инвестору.
- В качестве обеспечения рассматриваются: залог долей проектной компании, залог имущества, поручительство владельца.

2

Инвестиционный заем (мезонин)



Объем финансирования	15-300 млн. руб.
Целевая ставка	12%
Возможные условия	конвертация займа в капитал
Срок участия	не более 5 лет

Вход в проект: инвестиционный заем с возможностью конвертации в капитал, заключение инвестиционного соглашения и опционов.

Выход из проекта:

- Погашение займа.
- При конвертации займа в капитал:
 - выход через опционы;
 - продажа доли стратегическому инвестору.

- Выход из проекта осуществляется путем погашения займа.
- В качестве обеспечения рассматриваются: залог долей проектной компании, залог имущества, поручительство владельца.



**Корпорация
МСП**

**Акционерное общество «Федеральная корпорация
по развитию малого и среднего предпринимательства»**

Москва, Славянская площадь, д. 4, стр. 1, тел. +7 495 698 98 00
www.corpmsp.ru, info@corpmsp.ru